

Pôl'tertiaire

BAC PRO

COMMERCE



FORMATION / NIVEAU IV / COMMERCE

LA FORMATION

L'objectif du **BAC PRO Commerce** est de former des vendeurs ou commerçants qui interviennent dans tout type de point de vente : alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en vente assistée ou vente conseil.

Les compétences demandées au titulaire du baccalauréat professionnel commerce sont :

- la vente, le conseil et la fidélisation de la clientèle,
- la participation à la gestion du point de vente ou du rayon,
- la participation à la présentation des produits et à l'animation de la surface de vente.

NOUS CONTACTER

4, rue Docteur Brillaud
CS 60049
79301 BRESSUIRE CEDEX

Tél. 05 49 65 21 33

fax : 05 49 65 87 34

E-mail : lycee.stjoseph.bressuire@ac-poitiers.fr

Site internet : www.saintjo.org

L'ADMISSION

- L'entrée en classe de Seconde Professionnelle est ouverte aux élèves sortant de troisième.
- Les élèves titulaires d'un CAP ou d'un BEP ou issus d'une classe de Seconde Générale (procédure passerelle) peuvent accéder à la classe de Première Professionnelle après étude du dossier et/ou un positionnement.

LES HORAIRES

LES MATIÈRES	Horaires en Seconde	Horaires en Première	Horaires en Terminale
Français - Histoire - Géographie - E.M.C.	4.5	4.5	4.5
Mathématiques	2	2	2
Langue vivante 1	2	2	2
Langue Vivante 2	2	2	2
Culture Artistique	1	1	1
Éducation Physique et Sportive	2	3	3
Prévention Santé Environnement	1	1	1
Enseignement Professionnel	14	14	14
Accompagnement personnalisé	2 (72 h/an)	2 (72 h/an)	2 (72 h/an)
TOTAL	30.5	31.5	31.5

Une heure de spécialité hebdomadaire peut être proposée pour les matières suivantes :
Français, Mathématiques, Langues Vivantes ou Arts Appliqués.

CERTIFICATION INTERMÉDIAIRE	Tout élève admis en Seconde Professionnelle pour la formation en 3 ans se présente à la certification intermédiaire de niveau V du BEP Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers en classe de Première Professionnelle.
PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL	22 semaines obligatoires de formation dans un point de vente, réparties sur les 3 ans pendant lesquelles l'élève est placé sous l'autorité du responsable du point de vente pour acquérir les compétences professionnelles liées au diplôme.

ET APRÈS

En priorité, le Bac Pro permet d'intégrer en formation initiale (scolaire) ou par alternance :

- **Un BTS Négociation Relation Client (NRC)**
(en formation initiale au Lycée Saint-Joseph et en alternance au centre de formation - IFEB)
- **Un BTS Management des Unités Commerciales (MUC)**
(en alternance au centre de formation - IFEB)