

# BAC PRO

## METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Transformation  
de la voie  
Professionnelle  
Rentrée 2019



### Nous contacter :

4, rue du Docteur Brillaud  
CS 60049  
79301 BRESSUIRE Cedex

Tél : 05.49.65.21.33

Fax : 05.49.65.87.34

E-mail :  
[lycee.stjoseph.bressuire@ac-poitiers.fr](mailto:lycee.stjoseph.bressuire@ac-poitiers.fr)

Site internet :  
[www.saintjo.org](http://www.saintjo.org)

## La formation

L'objectif du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente** est de former des vendeurs, des conseillers de vente qui interviennent dans tout type de point de vente : alimentaire ou non alimentaire, spécialisé ou généraliste, en vente assistée ou vente conseil.

Les compétences demandées au titulaire du baccalauréat professionnel sont :

- la vente et le conseil,
- le suivi des ventes,
- la fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client,
- l'animation et la gestion de l'espace commercial,
- la prospection et la valorisation de l'offre commerciale.

## L' ADMISSION

- L'entrée en classe de Seconde Professionnelle est ouverte aux élèves sortant de troisième.
- Les élèves titulaires d'un CAP ou d'un BEP ou issus d'une classe de Seconde Générale (procédure passerelle) peuvent accéder à la classe de Première Professionnelle après étude du dossier et/ou un positionnement.

## LES HORAIRES

LES MATIÈRES	Horaires en Seconde	Horaires en Première	Horaires en Terminale
Enseignement Professionnel	11	9,5	10
Enseignement Professionnel et Français en co-intervention	1	1	0,5
Enseignement Professionnel et Mathématiques en co-intervention	1	0,5	0,5
Réalisation d'un Chef d'Œuvre	/	2	2
Prévention Santé Environnement	1	1	1
Économie - Droit	1	1	1
Français, Histoire-Géographie et Enseignement Moral et Civique	3,5	3	3
Mathématiques	1,5	2	1,5
Langue Vivante 1	2	2	2
Langue Vivante 2	1,5	1,5	1,5
Arts Appliqués et Cultures Artistiques	1	1	1
Education Physique et Sportive	2,5	2,5	2,5
Consolidation, AP et Orientation	3	3	3,5
<b>TOTAL</b>	<b>30</b>	<b>30</b>	<b>30</b>

### PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

- 22 semaines obligatoires de formation en milieu professionnel réparties sur les 3 ans .  
 La formation en milieu professionnel est une phase déterminante menant au diplôme. Le tuteur et l'équipe pédagogique veillent ensemble à assurer la complémentarité des savoirs et des savoir-faire entre le lycée et l'entreprise d'accueil.

## ET APRÈS

- Le Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente est un diplôme d'insertion professionnelle.
- Avec un bon dossier, le Bac Pro permet d'intégrer en formation initiale (scolaire) ou par alternance :
  - **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)**  
 (en formation initiale au Lycée Saint-Joseph)
  - **BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)**  
 (en alternance au centre de formation - IFEB)