

BAC PRO

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE



Nous contacter :

4, rue du Docteur Brillaud
CS 60049
79301 BRESSUIRE Cedex

Tél : 05.49.65.21.33

E-mail :
lycee.stjoseph.bressuire@ac-poitiers.fr

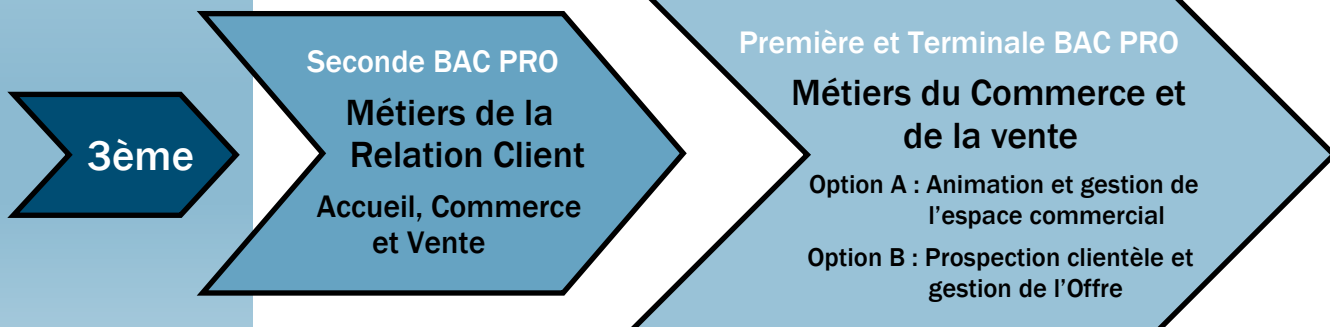
Site internet :
www.saintjo.org

La formation

L'objectif du **BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente** est de former des vendeurs, des conseillers commerciaux ou de vente qui interviennent dans tout type d'entreprise qui commercialise en face à face ou à distance.

Les compétences demandées au titulaire du baccalauréat professionnel sont :

- ➔ la vente et le conseil,
- ➔ le suivi des ventes,
- ➔ la fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client,
- ➔ l'animation et la gestion de l'espace commercial,
- ➔ la prospection et la valorisation de l'offre commerciale.



L' ADMISSION

- L'entrée en classe de Seconde Professionnelle est ouverte aux élèves sortant de troisième.
- Les élèves titulaires d'un CAP ou d'un BEP ou issus d'une classe de Seconde Générale (procédure passerelle) peuvent accéder à la classe de Première Professionnelle après étude du dossier et/ou un positionnement.

LES HORAIRES

| LES MATIÈRES | Horaires en Seconde | Horaires en Première | Horaires en Terminale |
|--|---------------------|----------------------|-----------------------|
| Enseignement Professionnel | 11 | 9,5 | 10 |
| Enseignement Professionnel et Français en co-intervention | 1 | 1 | 0,5 |
| Enseignement Professionnel et Mathématiques en co-intervention | 1 | 0,5 | 0,5 |
| Réalisation d'un Chef d'Œuvre | / | 2 | 2 |
| Prévention Santé Environnement | 1 | 1 | 1 |
| Économie - Droit | 1 | 1 | 1 |
| Français, Histoire-Géographie et Enseignement Moral et Civique | 3,5 | 3 | 3 |
| Mathématiques | 1,5 | 2 | 1,5 |
| Langue Vivante 1 | 2 | 2 | 2 |
| Langue Vivante 2 | 1,5 | 1,5 | 1,5 |
| Arts Appliqués et Cultures Artistiques | 1 | 1 | 1 |
| Education Physique et Sportive | 2,5 | 2,5 | 2,5 |
| Consolidation, AP et Orientation | 3 | 3 | 3,5 |
| TOTAL | 30 | 30 | 30 |

PÉRIODES DE FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

⇒ 22 semaines obligatoires de formation en milieu professionnel réparties sur les 3 ans .

La formation en milieu professionnel est une phase déterminante menant au diplôme.

Le tuteur et l'équipe pédagogique veillent ensemble à assurer la complémentarité des savoirs et des savoir-faire entre le lycée et l'entreprise d'accueil.

ET APRÈS

Les débouchés :

Le Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente est un diplôme d'insertion professionnelle.

Les poursuites d'études :

Avec un bon dossier, le Bac Pro permet d'intégrer en formation initiale (scolaire) ou par alternance :

- **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)**
(en formation initiale au Lycée Saint-Joseph)
- **BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)**
(en alternance au centre de formation du Lycée Saint-Joseph)